

## **Addition, tutto in un'unica soluzione**

Addition è un applicativo Web progettato e costruito per adattarsi alle esigenze delle imprese. Non prevede un'organizzazione in moduli, mette a disposizione delle aziende un "motore" potente per costruire soluzioni personalizzate per la gestione di documenti, fatture, procedure della Qualità e tanto altro. Chi utilizza il software può sviluppare autonomamente le proprie Librerie, ossia i contenitori dei documenti, al fine di soddisfare al meglio le necessità del momento.

Il software si adatta anche alle piattaforme tecnologiche utilizzate dalle imprese. Se l'azienda usa IBM Domino/Notes, troverà integrate le logiche applicative che conosce molto bene e questo è un vantaggio oggettivo. Se l'impresa usa altre soluzioni, Addition si presenta come un potente applicativo Web in grado di integrarsi facilmente con gli altri sistemi presenti in azienda, partendo dai gestionali/ERP (SAP e Microsoft Dynamics NAV, ad esempio).

La versatilità di Addition è il suo principale punto di forza. Per questo, X DataNet collabora attivamente con i propri clienti al fine di renderli autonomi nell'utilizzo della soluzione. Il fattore davvero importante è che questo software può essere un motore potente sul quale far lavorare soluzioni molto diverse, utilizzando sempre le stesse logiche applicative e dando la possibilità alle imprese di gestire le fasi di cambiamento in totale autonomia.



Qui di seguito presentiamo alcune applicazioni che possono essere realizzate utilizzando Addition.

## VENDITE - MARKETING

### **Gestione delle offerte**

Con Addition si può creare una piattaforma integrata in grado di supportare efficacemente la struttura commerciale e produttiva nella creazione, nell'invio e nel monitoraggio dello stato delle offerte. Il software non si occupa solamente della parte di calcolo e della produzione di un documento ma supporta tutti i processi documentali legati alla struttura commerciale. Con Addition si possono realizzare documenti in molteplici lingue, per adattarsi ai mercati dove l'azienda opera, che includono dettagli legati agli articoli, ai dati "anagrafici", al listino prezzi e alle relative scontistiche. Alcuni processi, come l'invio dell'offerta con i relativi allegati e la gestione degli esiti, possono essere configurati per essere gestiti manualmente o automaticamente, a conferma della flessibilità del software.

### **Gestione dei preventivi**

Grazie ad Addition si può "costruire" un sistema ad hoc per la realizzazione dei preventivi, monitorando il periodo di validità e attivando notifiche/promemoria per far sì che i responsabili commerciali contattino i clienti.

### **Gestione dei clienti, attivi e potenziali**

Addition può rappresentare uno strumento molto utile per monitorare la situazione dei clienti, attivi e potenziali. La soluzione può eventualmente integrarsi con il CRM utilizzato in azienda per quanto riguarda la gestione specifica dei documenti correlati (offerte, preventivi, contratti, ordini, opportunità, progetti, etc.). In più, Addition può controllare le scadenze e i rinnovi, notificando specifici alert ai responsabili.

## I vantaggi di Addition? Per tutti i settori aziendali

- ✓ Crescita della produttività
- ✓ Crescita dell'efficienza
- ✓ Maggiore velocità nell'eseguire le varie attività
- ✓ Miglioramento del rispetto delle procedure aziendali e delle normative
- ✓ Riduzione degli errori
- ✓ Miglioramento del controllo sulle varie attività
- ✓ Risparmio di tempo e di costi